



Le témoignage
d'agriculteurs
innovants !



LIONEL DUPONT – EARL DUPONT DE CLARAC - CLARAC (65)

Lionel DUPONT s'est installé en 2009 sur l'exploitation familiale déjà diversifiée depuis de nombreuses années. Après ses études et une spécialisation en arboriculture, il a développé et diversifié la production de fruits ainsi que la vente sur les marchés au détail.

En parallèle, il développe un élevage bovin viande « veau sous la mère » dont il vend également la production en direct.

Le contact avec la clientèle est pour lui un élément essentiel de son métier

« L'exploitation familiale a démarré dans les années 50 avec mon grand-père qui a abandonné son travail à l'ONF pour se consacrer à l'exploitation et l'agrandir. Déjà à l'époque, il y avait des cerisiers sur quelques ares. Dans les années 80, mon père exploitait environ 80 ha avec des vergers, des cultures et un élevage bovin charolais, mais aussi un élevage de porcs qui a été arrêté par la suite.

De mon côté je me suis spécialisé en arboriculture lors de mon BTS à Montauban. Je suis resté 6 ans aide

familial avant de m'installer en GAEC en 2009 avec ma mère.

Nous avons alors fait un gros travail d'amélioration des vergers pour s'adapter au marché : replantation et sur-greffage pour renouveler les variétés de fruits.

Il est en effet important pour moi de s'adapter à la demande des consommateurs car la vente au détail nous apporte 2 récompenses : ramasser les fruits et les servir au client. »

REPÈRES

- Diversification de la production : bovins viande, arboriculture, haricots blancs, céréales, soja
- Production raisonnée dans les vergers
- Circuits de commercialisation en direct : vente sur les marchés au détail, magasins de producteurs, cueillette et vente à la ferme

LA DIVERSIFICATION DES PRODUCTIONS

La majorité des productions sont vendues en direct, mises à part les grandes cultures qui sont autoconsommées ou vendues à l'extérieur.

• Les fruits

25 ha de l'exploitation sont consacrés aux vergers avec des fruits très diversifiés : cerises, pêches, brugnons, prunes, pommes, poires, kiwis, coings et raisin de table.

L'objectif de cette diversité est de pouvoir proposer des fruits aux clients des marchés toute l'année. Les pommes, les poires et les kiwis se conservent en chambre froide et sont vendus sur de longues périodes.

90% des fruits sont vendus en frais, le reste est transformé en jus de fruits (jus, jus de pomme pétillant, nectar de pêche ou de poire) ou en confitures, ce qui permet de valoriser certaines variétés ou des fruits de 3ème catégorie. Cela correspond également à une demande des clients. Actuellement la transformation est externalisée mais à la fin de l'année, l'exploitant souhaite investir dans du matériel pour être autonome.

• Les haricots blancs sur maïs

Ils sont produits sur 5ha et sont vendus pour 80% en frais en partie en cueillette libre, le reste en sec.

• La viande

Avec 110 ha en zone de piémont, la seule valorisation possible passe par des prairies et de l'élevage, avec 80 mères de race charolaise ou blonde d'Aquitaine.

Lionel produit 15 à 20 bœufs par an, ainsi qu'une trentaine de veaux sous la mère.

L'objectif est de construire une nouvelle stabulation et d'agrandir le cheptel pour arriver à 100 mères.

Toute la viande est vendue en direct sur les marchés et vente à la ferme.

• Les céréales et le soja

L'orge (15 ha) et le maïs (5 ha) sont autoconsommés pour l'élevage.

Le soja (5ha) est vendu à l'extérieur et rentre dans une rotation avec les autres céréales.

LES CIRCUITS DE COMMERCIALISATION

• La vente sur les marchés au détail

Les fruits, les jus, les confitures et les haricots blancs sont vendus chaque semaine sur 9 marchés du département avec une main d'œuvre familiale et salariée.

La viande est préparée par la Coopérative des Gaves. La vente au détail est assurée par Lionel lui-même 2 fois par semaine sur les marchés car c'est une marchandise plus fragile qui nécessite une vitrine réfrigérée.

Le volume de viande commercialisé correspond à environ 1 vache par mois et 1 à 4 veaux selon les périodes.

Chaque mois, le planning de vente reste volontairement le même : le veau la 1ère semaine du mois, le haché de bœuf la 2ème semaine, le bœuf au détail la 3ème semaine ...

Pour fidéliser les clients, la présence régulière et la constance de l'offre sont primordiales. Les clients retrouvent 2 personnes référentes présentes à chaque marché. Lionel propose également des dégustations de fruits, ainsi que de la viande à la plancha pour faire connaître ses produits.

• La cueillette à la ferme

Elle représente 3 jours de vente par an (1 jour en été et 2 jours en automne pour les pommes).

C'est surtout un moyen de communiquer : rassurer les clients et faire connaître l'exploitation et les productions à des nouveaux acheteurs. Elle représente environ 500 à 600 personnes par jour d'ouverture.



LA GESTION RAISONNÉE DES VERGERS

L'arboriculture est une production très vulnérable aux maladies et aux ravageurs.

Afin de limiter l'utilisation des produits phytosanitaires au verger, Lionel pratique une agriculture « raisonnée » avec notamment l'utilisation de méthodes alternatives :

- > La confusion sexuelle : mise en place de diffuseurs de phéromones sexuelles qui perturbent la reproduction des papillons responsables du ver de la pomme, de la poire, de la prune et de la pêche
- > Le carénage des vergers avec des filets anti-insectes
- > L'acceptation d'un seuil de nuisibilité qui permet à la faune auxiliaire de se mettre en place
- > Le respect des heures de traitement qui ne pénalisent pas les auxiliaires et les abeilles
- > La plantation de variétés résistantes à certains champignons, comme la tavelure pour le pommier

La présence d'un environnement de qualité pour les abeilles lui permet d'ailleurs d'avoir des ruches toute l'année dans ses vergers.

L'exploitation est également adhérente de l'Association « Jardins et vergers de Bigorre » ainsi qu'à la Protection des végétaux de la CA du Tarn-et-Garonne, ce qui lui permet de recevoir les Bulletins de Santé du Végétal (BSV) avec des conseils spécifiques à l'arboriculture.

L'EXPLOITATION



Typologie : arboriculture, haricots blancs et polyculture élevage

Statut : EARL DUPONT DE CLARAC

Main d'œuvre : 6 UTH + prestataires pour la taille

Productions végétales : 165 ha de SAU dont :

- 25 ha de vergers
- 110 ha de prairies avec 80 mères de race Charolaise et Blonde d'Aquitaine
- 5 ha de haricots blancs sur maïs
- 15 ha d'orge
- 10 ha de maïs et soja